

ZEME Technologies to start-up technologiczny rozwijający branżę odpadów przemysłowych. Jesteśmy grupą ekspertów, która łączy świat nowoczesnych technologii z branżą odpadów przemysłowych. Firma powstała z pasji do gospodarki odpadami oraz przekonania popartego doświadczeniem, że każdy proces można wykonać sprawniej i w konsekwencji – niższym kosztem.

Aktualnie do naszego zespołu poszukujemy:

Key Account ds. Odpadów Przemysłowych



firma rośnie 300% / rok



**platforma online ułatwia
sprzedaż usług**



**zespół 9 pasjonatów
gospodarki odpadami**

Zadania:

- aktywne pozyskiwanie nowych kontraktów
- Doradztwo techniczne w zakresie oferowanych usług
- przygotowanie ofert oraz prezentacji handlowych
- negocjacje oraz ustalanie szczegółowych warunków współpracy
- Budowanie długotrwałych relacji z partnerami handlowymi
- bieżąca i systematyczna praca z systemem CRM

Oczekiwania:

- **min. 2 lata doświadczenia w gospodarce odpadami przemysłowymi**
- samodzielność i konsekwencja w działaniu
- bardzo dobra organizacja czasu pracy
- chęć do nauki, orientacja na cel i ciągłe doskonalenie
- znajomość instalacji zagospodarowujących odpady przemysłowe będzie atutem

Oferujemy:

- umowę B2B- podstawa 4500-8000 netto (zależne od doświadczenia)
- bonus sprzedażowy 4-8% wygenerowanej marży
- narzędzia pracy: samochód, telefon, laptop
- współtworzenie nowatorskiej firmy w perspektywicznej branży
- wewnętrzne szkolenia z zakresu wiedzy o odpadach, surowcach i recyklingu

Do CV prosimy dołączyć klauzulę: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. 2016 r. poz. 922).”