

ZEME Technologies to start-up technologiczny rozwijający branżę odpadów przemysłowych. Jesteśmy grupą ekspertów, która łączy świat nowoczesnych technologii z branżą odpadów przemysłowych. Firma powstała z pasji do gospodarki odpadami oraz przekonania popartego doświadczeniem, że każdy proces można wykonać sprawniej i w konsekwencji – niższym kosztem.

Aktualnie do naszego zespołu poszukujemy:
Doradcy Techniczno-Handlowego
miejsce pracy: województwo śląskie



firma rośnie 10% / miesiąc



nowatorski produkt



profesjonaliści z pasją

Zadania:

- aktywne pozyskiwanie nowych kontraktów
- przygotowanie ofert handlowych
- doradztwo i rozwiązywanie problemów Klientów
- przygotowanie ofert handlowych przy współpracy z zespołem
- bieżąca i systematyczna praca z CRM

Oczekiwania:

- min. 2 lata doświadczenia popartego sukcesami w sprzedaży B2B
- gotowość do podróży służbowych
- chęć do nauki, orientacja na cel i ciągłe doskonalenie
- doświadczenie w branży odpadów lub produkcyjnej będzie plusem
- komunikatywny angielski będzie plusem

Oferujemy:

- umowę B2B (podstawa: 4-6 tys. pln netto + bonus)
- wsparcie ze strony zespołu
- narzędzia pracy: smartphone, słuchawki, laptop
- wewnętrzne szkolenia z zakresu wiedzy o odpadach, surowcach i recyklingu

Do CV prosimy dołączyć klauzulę: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. 2016 r. poz. 922).”
